南开大学穆旦书院 2023 年招生简章

一、书院基本情况

1. 组织机构

南开大学穆旦书院挂靠外国语学院,目前包括来自外国语学院、数学科学学院、经济学院、 化学学院、文学院、物理科学学院、公共计算机教学部、研究生院等校内单位导师 14 人,并 将根据情况聘请校外社会导师若干名,每年招生 100 名学生左右。书院将采取线上与线下相结 合的方式开展活动,为期一个学年。书院学生可自愿选修《书院体验式学习》课程,完成相应 课程要求后可获得学分。

2. 书院特色

南开大学穆旦书院依托外国语学院特色,以全人教育为宗旨,打造以学为主教学相长的"师生发展共同体",推动学科交叉和多元融合,致力于将学生培养成专业知识精湛、人文素养深厚,具有国际视野、中国情怀和南开品格的新时代社会主义建设者和接班人。书院的主要活动和特色包括:

- (1) 教师引领: 教师引领: 书院将通过"i 讲座""i 研究""i 分享""i 探索"等形式, 充分发挥书院导师或专业学院教师在各自领域的专业优势,呈现不同领域、不同学科、不同专业的经典议题与新兴热点,扩大学生对不同专业知识的了解和掌握,形成跨学科视野,促推学科融合,助力复合型人才培养。
- (2) **朋辈协同:** 充分吸收优秀博士生、硕士生和高年级本科生成为朋辈导师,发挥其在学习、生活、就业等方面的经验优势,通过经验交流会、心得分享会、读书报告会等形式,促进学生协同发展。
- (3) 导师有约: 导师有约包括线上和线下两种形式。其中,线下以师生恳谈会为主,组织书院导师或聘请专家与书院学生进行理想信念、人生规划、生活困惑、学业辅导、就业建议等方面的讨论和交流。线上则主要依托飞书平台,建立若干有特定目标和任务的师生朋友圈。以每位指导教师为群主,学生自主加入至少一个互动群,建立全天候的线上师生互动机制。导

师线上引导不受时空限制;线下则主要以恳谈会、班会的形式举行。

- (4) 外语特色: 以旁听的形式向书院学生开放外国语学院的外国语言、外国文学和外国文化课堂,提升学生的跨文化交际能力和丰富学生的国际文化知识,经教师和学院认定,可授予外国语学院"荣誉学分"。面向书院学生开放南开大学外国语学院组织的非通用语种周末语言文化体验班。鼓励学生参与天津市人文社科重点研究基地区域国别研究中心的各种活动,拓展学生的国际视野。积极吸纳书院同学参与外国语学院的品牌第二课堂活动,如南开大学外语节、南开外文剧社、口译训练营、毕业双选会等活动,彰显书院的外语特色。
- (5) 学生自组织运行: 书院在充分发挥导师引领的同时,积极促成学生自组织运行机制,导师讲座、朋辈经验交流会、朋辈心得分享会以及书院日常的组织与运行主要由书院学生管理委员会负责,锻炼学生的组织能力、管理能力、沟通能力、协同能力以及发现问题、分析问题和解决问题的能力。

3. 导师风采

院长: 阎国栋 外国语学院院长、教授

导师:

阎国栋 外国语学院院长、教授

邓少强 数学科学学院数学系主任、教授

李川勇 物理科学学院教授

石雨晨 外国语学院教师、博士

蒋雅文 经济学院副教授

李 民 外国语学院副院长、教授

苏建华 巴西塞阿拉联邦大学孔子学院中方院长,外国语学院副教授

孙宏伟 化学学院教授

孙丽娜 外国语学院副教授

涂 俊 文学实验教学中心主任、教授级高级工程师

邢志杰 直属单位第一党委书记、研究员

余 华 物理科学学院教师、博士

张 晨 外国语学院教师、博士

赵 宏 公共计算机教学部主任、教授

樊振佳 南开大学图书馆副馆长、商学院副教授

李玉新 南开大学化学学院元素有机化学研究所教授

谢 朝 文学院教授

张春玲 物理科学学院副教授

张 瑶 商学院教师、博士

相 羽 南开大学外国语学院党委副书记、副院长

范夕河 1983 级日语专业校友、天津市今晚传媒集团原副总经理、天津传统文化产业发展协会秘书长、南开外语校友会副秘书长

纪雪峰 1997 级英语专业校友、北京安理(天津)律师事务所高级合伙人、全国"一带一路"涉外律师首批专家、南开外语校友会副会长

蔡印同 南开外语校友会执行会长、北京法仕公司总裁

二、招生对象及条件

南开大学穆旦书院招生不限学院,所有南开大学本科生均可申请。但为方便活动组织,建 议为八里台校区本科生。

三、招生计划

南开大学穆旦书院 2023 年拟招收学生 100人。

四、报名方式及选拔办法

按照教务处要求网上提交报名材料,教务处进行初审,初审通过后根据学生志愿将报名材料发至主办学院审核。

五、录取原则

南开大学穆旦书院录取以学生自愿为准则,学生加入书院时需认可书院的培养目标,并承 诺积极参加书院组织的各项活动,录取时遵循"先到先得"的原则,额满即止。

六、咨询电话: 郑锡然老师, 022-23501542

七、以上未尽事宜由南开大学穆旦书院负责解释。